

ETT ERBJUDANDE ATT BYGGA PÅ



BE GROUP

**OBS! MISSA INTE VÅR KAPKAMPANJ!
LÄS MER PÅ BAKSIDAN.**



BYGGSTÅL FRÅN BE GROUP

BE Group har ett omfattande lagersortiment av produkter för stålbyggnation. I vårt samarbete med stålverk runt hela världen kan vi även ta fram kundunika lösningar samt stålsorter och dimensioner som normalt inte lagerförs. Våra etableringar finns, förutom i Sverige, dessutom i Finland, Danmark, Baltikum, Polen, Tjeckien och Slovakien.

BE Groups sortiment omfattar bland annat:

- Balk (HEA, HEB, IPE, UNP, UPE)
- Hålprofiler (VKR, KKR, VCKR)
- Stång och profilstål i varmvalsat, kalldraget eller varmförzinkat utförande
- Plåt (grov-, band- och tunnplåt, ytbehandlad plåt)
- Svetsade och sömlösa stålrör
- Armeringsstål, armeringsnät samt tillbehör
- Rostfritt stål (exempelvis balk, rör, plåt, armering)
- Aluminium

PRODUKTIONSSERVICE

BE Group erbjuder många olika typer av tjänster för vidareförädling av produktsortimentet.

KAPNING

För balk, stång och rör erbjuder vi kap- och sågutrustning som uppfyller marknadens alla krav på kvalitet, tolerans och effektivitet. Genom att köpa kapat stål kan man spara både tid och kostnader, exempelvis genom minimerad skrothantering.

BORNING

Vår integrerade utrustning för kapning, borrning, gradning, gängning och försänkning av långa stålprodukter ger många möjligheter att effektivisera arbetsprocessen och samtidigt uppnå hög kvalitet.

BLÄSTRING & MÅLNING

BE Groups resurser inom blästring och målning av långa och platta stålprodukter kan ingå som en del i färgsystemet enligt BSK07. **En nyhet är att vi nu även erbjuder målning med skiktjocklek 40 µm.**

GASSKÄRNING

Vid vårt servicecenter för gasskärning av grovplåt använder vi skärmaskiner med upp till tio brännare och skärbord på över 150 kvadratmeter. Plåten kan skäras inom ett tjockleksområde på 10 till 200 mm.

INLÄGGNINGSFÄRDIG ARMERING

Vi klipper och bockar armeringsstål i rationell verkstadsmiljö med moderna system för märkning och leveransuppdelning.

LOGISTIK

Logistik är verkligen en kärnverksamhet för oss och från våra lager- och produktionsanläggningar levererar BE Group över hela Sverige med ett snabbt och tillförlitligt order- och turbilssystem.

Vår leveransförmåga är uppbyggd utifrån lång erfarenhet. Chaufförerna har utmärkta materialkunskaper och är givetvis en mycket viktig kontakt gentemot våra kunder.



MÄNNISKOR MED KOMPETENS

BE Groups allra viktigaste resurs är ju trots allt alla våra medarbetare! Det är hos dem som service och värdeskapande lösningar har sitt ursprung.

Våra säljare och produktspecialister har under långt tid byggt upp en gedigen kompetens när det gäller stålprodukter. Eftersom våra kunder finns i så många olika branscher har vi dessutom erfarenhet av att jobba med varierande former av affärsutmaningar, i olika slags projekt, och i många fall även i samarbete med partnersföretag med spetskunskaper.

Hur ska man då veta om våra resurser; människor, material och maskiner, räcker för att utveckla våra affärer och relationer med befintliga och nya kunder?

Detta är svårt att bevisa, men ur vår senaste kundundersökning (från 2009) ser vi att 94 % av våra kunder är nöjda eller mycket nöjda med det bemötande man får av BE Group. 92 % av kunderna är därutöver nöjda eller mycket nöjda med den service som BE Group levererar.

Dessutom försöker vi så ofta som möjligt använda riktiga referenskunder i vår kommunikation, exempelvis i vår annonsering. Vi tycker att detta fungerar som ganska bra bevis på att vi verkligen kan leverera det värde vi lovar.



GÖR MINDRE. TA FLER AFFÄRER.

KOMPLICERAD AFFÄR? ARBETA MED EN KJEL LÖSNING.

ÖKA KONKURRENSKRAFTEN. GÖR MINDRE. DET BETALAR SIG!

BE GROUP

VAR MED I VÅR **KAPKAMPANJ!**

Anmäl dina kaporder och du kan vinna en resa
för två personer till **Kapstaden i Sydafrika!**

Gör så här de gånger du köper mer än **1000 kg kapat stålmaterial** av BE Group:
(se * nedan avseende specialstål, rostfritt och aluminium)

Skicka ett mail till: kampanj@begroup.se.

I ärendet skriver du "Kapstaden".

I mailet anger du **BE Groups ordernummer** för din order samt **dina kontaktuppgifter**.

Du kan anmäla dina kaporder fram till den 31/10 2009 då kampanjen avslutas.



Vinnaren meddelas personligen och information publiceras på vår hemsida www.begroup.se. Resan (inkl. hotell) gäller en vecka för två personer och genomförs under 2010 enligt senare överenskommelse med BE Group Sverige AB.

Riktvärde ca. 28.000 kr. Utresa från Stockholm alt. Köpenhamn. Eventuell vinstskatt betalas av vinnaren.

Kampanjen pågår 090907-091031 (beställningsdatum styr) och arrangeras av BE Group Sverige AB och gäller för inköp i detta bolag i enlighet med våra leveransbestämmelser och försäljningsvillkor (se www.begroup.se).

Kampanjvinnare utses genom lottning av BE's Marknadsavdelning, som även svarar på eventuella frågor.

* Minimum kvantitetsgräns per order för att anmäla ordernummer i kampanjen:

Handelsstål, Stålrör	> 1000 kg
Specialstål, Rostfritt, Aluminium	> 500 kg



BE GROUP

BE STRONGER WITH BE