

"BE Group"
– uzticams "Venture"
sadarbības
partneris Polijā

2. lpp.

Jaunie izstrādā-
jumi veicina
uzņēmējdarbību
Slovākijas tirgū

3. lpp.

Čehijā un
Slovākijā "BE Group"
ielūdz
uz pasākumu

3. lpp.

BEING IN CENTRAL AND EASTERN EUROPE

BE Group informācijas buklets, 2009. gads, **otrais izdevums**



Informācijas
buklets, kas
atspoguļo BE Group
piedāvājumus pār-
došanas un
pakalpojumu
jomā

Pērs Gullstrands (Per Gullstrand), vecākais viceprezidents un Centrālās un Austrumeiropas darbības reģiona vadītājs



"Mūsu darbība Cen- trālajā un Austru- meiropā paplašinās"

miņa attīstībai šajā reģionā.

"Tas nenoliedzami piešķir mums svarīgu lomu. Ir

"BE Group" ir Ziemeļvalstu reģionā ietekmīgākais tērauda, nerūsējošā tērauda un alumīnija izstrādājumu tirdzniecības un apstrādes pakalpojumu sniedzējs, kas pašlaik paplašina savu darbību Centrālās un Austrumu Eiropas valstīs.

"BE Group" ir neatkarīgs koncerns ar filiālēm desmit valstīs, kas apkalpo ražošanas uzņēmumus un piedāvā pakalpojumus tērauda, nerūsējošā tērauda un alumīnija izstrādājumu vairumtirdzniecībā un pirmapstrādē.

Pēdējos gados uzņēmums ir būtiski paplašinājis savu darbību Centrālajā un Austrumeiropā. Pēc "Ferram Steel" un "Czechprofil" nopirkšanas šā gada sākumā uzņēmumam ir desmitām reižu palielinājies apgrozījums Čehijā. Ar aptuveni 80 miljonu eiro lielu pārdošanas apjomu tas ir kļuvis par vienu no pieciem lielākajiem vairumtirgotājiem valstī.

"Ferram Steel" un "Czechprofil" nopirkšana ir svarīgs solis attīstībai Centrālajā Eiropā. "BE Group" tagad pieder nozīmīga tirgus daļa, kas nepieciešama ienesīgai ilgter-

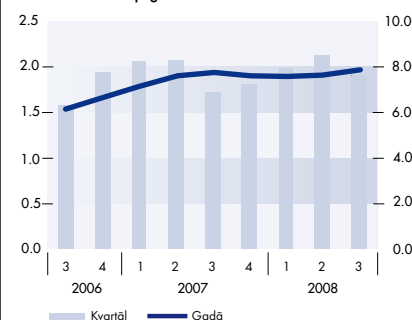
patikami apzināties, ka spējam piedāvāt lielākas iespējas mūsu klientiem šajā reģionā," saka Pērs Gullstrands, "BE Group" viceprezidents un Centrālās un Austrumeiropas reģionālais vadītājs.

"Čehijas austrumu daļa, kur ir izvietots "BE Group" un "Ferram Steel" uzņēmums, ir saistošs reģions vairāku iemeslu dēļ. Koncentrējot mūsu servisa centrus Ostravā (Ostrava) un Prerovā (Prerov), mēs varam ērti apkalpot klientus ne tikai Čehijā, bet arī Polijas dienvidos un Slovākijā".

"Pateicoties daudzu piegādātāju un tēraudlietuvju blīvam izvietojumam šajā apgabalā, kurā ir liels skaits tērauda pārstrādes uzņēmumu, jūtam, ka mūsu darbības efektivitāte arvien pieaug. Mēs varēsim strādāt daudz efektīvāk, izpildīt klientu prasības īsākā laikā un precīzāk veikt piegādes."

Vairāki lieli starptautiski uzņēmumi ir uzsākuši pārrunas ar "BE Group" par sadarbību dažādās valstīs. Bukletā ir intervija ar vienu no mūsu klientiem, Danielu Matusčiku (Daniel Matuscik), uzņēmuma "John Crane Sigma" vecāko iepirkumu daļas vadītāju.

Pārdošanas ienākumi, miljardi SEK
Kvartālā un tekošajā gadā



**Ceļā uz veiksmes
gadu, neskatoties
uz tirgus recesiju**

BE Group
Q3

Tirīe pārdošanas ienākumi trešajā ceturksnī pieauga par 12,3 % salīdzinājumā ar 2007. gadu un nosūtītā tonnāža palielinājās par 5,5 %.

Ienākumu palielināšanos ir veicinājis cenu kāpums un lielais pakalpojumu pieprasījums. Laika posmā no janvāra līdz septembrim pārdošanas ienākumi palielinājās līdz 6 030 miljoniem Zviedrijas kronu (5 848 miljoni SEK) un ražošanas peļņa līdz 548 miljoniem kronu (428 miljoni SEK).

Tomēr pieprasījums trešajā ceturksnī pakāpeniski sāka mazināties, un tirgus daļa Centrālajā un Austrumeiropā samazinājās ātrāk nekā tas tika prognozēts. Neskatoties uz to, pirmo deviņu mēnešu rezultāti liecina, ka "BE Group" ir gaidāma īpaši liela gada peļņa, kas tiek prognozēta ievērojami lielāka nekā 2007. gadā. ■

Mēs ceram, ka šajā izdevumā Jums patiks intervijas, raksti un īsie ziņojumi. Tie atspoguļo to, ka mēs esam Centrālajā un Austrumeiropā!

BE
BE GROUP

“Ferram Steel” – pievienojas “BE Group”

“Ferram Steel” apvienojas ar “BE Group”.

Antoniņš Krobots (Antonin Krobot), “Ferram Steel” izpilddirektors, domā, ka šādas pārmaiņas uzņēmējdarbībā ir ieguvums abiem uzņēmumiem:

“BE Group” ir liela pieredze tērauda ražošanā, un tas darbojas desmit valstīs. Tas dod mums lielākas iespējas nodrošināt plašāku apkalpošanu un izstrādājumu klāstu, “uzsver A. Krobots.

“Ferram Steel” ir ļoti spēcīgs uzņēmums oglekļa tērauda ražošanā, 80% tā ražotā apjoma veido karsti velmētās loksnes. Tā klienti galvenokārt ir smagās mašīnbūvniecības uzņēmumi (automobiļu, celtniecības un mašīnbūves). Svarīgākais, ko klienti vēlas, ir:

- ātrs piegādes laiks;
- konkurētspējīgas cenas;
- izdevīgi apmaksas termiņi;
- plašs izstrādājumu klāsts;
- īpaša pievienojamā vērtība darba apstrādē.

Uzņēmums “Ferram Steel” ir gandarīts, ka tagad var to visu piedāvāt.

“Mēs patiešām izjūtam, ka esam daļa no apkalpošanas uzņēmuma – klienta vajadzības uzņēmumā “BE Group” vienmēr ir pirmajā vietā,” secina A. Krobots. ■



BE GROUP

ĪSUMĀ PAR “FERRAM STEEL”

“Ferram Steel”, kas atrodas Ostravā (Ostrava) un Opavā (Opava), piedāvā šādu oglekļa tērauda izstrādājumu klāstu:

Karsti velmētās loksnes:

biezums: 1–150 mm;
garums: līdz 12 000 mm.

Caurules:

metinātas;
cinkotas.

Sijas un profili:

šķērsgrīzums: I, U, HEA, HEB un IPE profili;
apaļas, kvadrātveida un plakanas sijas.

Armatūras stieņi.

Noslēgti profili:

metināti, kvadrātveida un taisnstūra.

“Ferram Steel” piedāvātie pakalpojumi:

- loģistika (dzelzceļa vai autotransports);
- griešana, zāģēšana;
- apstrāde un uzglabāšana;
- konsultācijas.

“BE Group” – drošs partneris Polijā

Kad “Venter Tekniska AB” (Gēteborga, Zviedrija) investēja rūpniecisko ventilatoru ražošanā Polijā, uzņēmums “BE Group” jau bija tā galvenais partneris tērauda lokšņu piegādē.

Voitekss Stavskis (Wojtek Stawski) ir uzņēmuma “Venture Industries” (Polija) izpilddirektors. Uzņēmumam ir filiāles Zviedrijā un Somijā, un tas ir liels rūpniecisko ventilatoru ražotājs. Lielākā produkcijas daļa tiek eksportēta ārpus Polijas un Zviedrijas. Uzņēmums ir dibināts Zviedrijā 1971. gadā.

“Mēs ražojam produkciju Gēteborgā kopš astoņdesmitajiem gadiem. Tobrīd arī notika pirmās pārrunas ar “BE Group”, atklāj V.Stavskis. “1990. gadā “Venture Industries” sāka darboties Polijā, un

desmit gadus vēlāk viņi nolēma šeit ieguldīt līdzekļus moderna ražošanas uzņēmuma dibināšanai.”

Kad “Venture Industries” atvēra jaunu ražotni Grudzjondzā (Grudziadz), 130 km no Gdaņskas, bija nepieciešams uzticams augstas kvalitātes izstrādājumu piegādātājs.

“Augstā kvalitāte, ko klienti pieprasa mūsu produkcijai, ir atkarīga arī no saņemtajiem materiāliem un sastāvdaļām. Mēs uzskām sadarbību ar “BE Group” Polijā, lai iegūtu sertificētus materiālus, precīzas piegādes un cenas, kas atbilstu tirgus prasībām,” paskaidro V.Stavskis.

Noslēdzot līgumu ar “BE Group” par tērauda lokšņu uzglabāšanu, “Venture Industries” nodrošina nepieciešamu pēc ilgstošas



1990. gadā “Venture Industries” uzsāka darbību Polijā, un desmit gadus vēlāk viņi nolēma šeit investēt moderna ražošanas uzņēmuma dibināšanā.

Piesakieties

uz bukleta “BEING in Central and Eastern Europe” drukāto versiju pa e-pastu: info@begroup.com

Bukleta versija angļu valodā ir pieejama tīmekļa vietnē www.begroup.com

Citās valodās:
begroup.dk, begroup.ee,
begroup.lv, begroup.lt,
begroup.ru, begroup.pl,
begroup.cz un begroup.sk

➤➤➤ Aplūkojiet mūsu tīmekļa vietni!

Čehijā un Slovākijā “BE Group” ielūdz uz ru

Pasākums notika ikgadējā MSA starptautiskajā gadatirgū Brno, Čehijas Republikā no 16. līdz 19. septembrim.

“BE Group” stends piesaistīja daudzus gadatirgus apmeklētāju un tirgotāju uzmanību, jo gada laikā Zviedrijas uzņēmums bija iegādājies “Czechprofil” un “Ferram Steel”. Šī tik būtiskā uzņēmuma apvienošanās tika uzsvērtā dažādās tikšanās reizēs, pusdienās un izklaides pasākumos, kā arī apspriests viesu un uzņēmuma “BE Group” pārstāvju starpā.

Jans Zupkans (Ján Zupcan), uzņēmuma “ArcelorMittal” realizācijas daļas vadītājs Čehijā, uzsvēra ilgtermiņa sadarbības no-

ražošanas. Astoņdesmit procentu tērauda lokšņu, ko izmanto uzņēmums, tiek piegādāti no uzņēmuma "BE Group" ražotnes Gdiņā.

160 no 200 uzņēmuma "Venture Industries" darbiniekiem Polijā ir tieši iesaistīti ražošanā. Uzņēmumam ir arī 40 darbinieku Zviedrijā un Somijā. Galvenais birojs atrodas Varšavā, bet visa ražotne ir izvietota Grudzondzā.

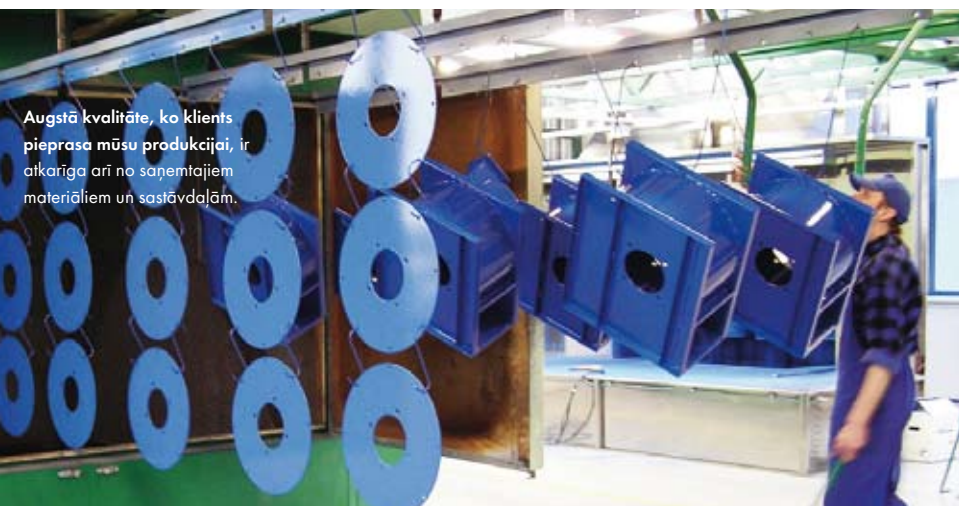
"Protams, ražošanai Polijā ir zināmas priekšrocības," komentē Voitekš Stavskis "izmaksas ir nedaudz zemākas nekā Zviedrijā, tomēr ļoti svarīgs faktors ir tas, ka Polija ar 40 miljoniem iedzīvotāju ir plašākais tirgus mūsu produkcijai. Polijas daļa Eiropas Savienībā sekmē lielu investīciju piesaistīšanu ražošanai, infrastruktūrai un apkārtējai videi. Mūsu izstrādājumi ir būtiski visām šīm nozarēm."

Voitekš Stavskis uzsver sadarbības

priekšrocības ar uzņēmumu, kas jau darbojas vairākās valstīs: "Paplašinot ražošanu Polijā, varējām izmantot tās pašas materiālu specifikācijas un nebija jāmeklē jauns piegādātājs. Mūsu klientiem nav svarīgi, kur mūsu izstrādājumi ir ražoti, ja vien tiek saglabāti iepriekšējie materiālu tehniskie rādītāji.

Tomašs Podgorskis, "BE Group" izpilddirektors Polijā:

"Uzņēmums "Venture Industries" strauji attīstās, un tam ir nepieciešams spēcīgs sadarbības partneris. Mēs esam pielāgojuši savus pakalpojumus, lai varētu uzglabāt, iepakot, marķēt un piegādāt materiālus atbilstoši viņu īpašajām vajadzībām un prasībām. Tas nodrošina labāku materiālu plūsmu un drošu ražošanu, ilgtermiņā samazinot "Venture Industries" izmaksas un kapitālieguldījumus."



Augstā kvalitāte, ko klients pieprasa mūsu produkcijai, ir atkarīga arī no saņemtajiem materiāliem un sastāvdaļām.

BE Group Uzdevens pasākumu

zīmīgumu: "Mēs zinām, ka "BE Group" ir nepieciešami augstas kvalitātes izstrādājumi

un precīzas piegādes. Tā kā uzņēmums attīsta uzņēmējdarbību Čehijas Republikā, esam priecīgi būt par uzticamiem piegādātājiem, kas atbilst "BE Group" prasībām."

"Mēs attīstāmies, lai kļūtu par mūsu klientu uzticamu apkalpošanas partneri. Ik dienu sadarbojoties ar klientiem, arvien vairāk izjūtam nepieciešamību pēc pievienotās vērtības pakalpojumiem. Tagad mēs piedāvājam garu siju griešanu nepieciešamajā garumā un lokšņu griešanu ar mazāku pielaidi nekā klienti dažreiz var veikt paši," aizrautīgi stāsta "BE Group" realizācijas daļas vadītājs Vits Bugajs (Vit Bugaj).



"Big BEam" piesaista skatītājus "BE Group" stendam

2008. gada 17.–19. septembrī Tampērē (Somija) notika 18. Apakšuzņēmēju gadatirgus. Tas ir lielākais gadatirgus Ziemeļvalstīs un otrs lielākais Eiropā. Šogad bija pārstāvi no 900 uzņēmumiem, un izstādi apmeklēja 18 000 interesentu.

18. septembrī Ilka Nummisto (Ilkka Nummisto), Somijas "Misters spēkavīrs" pievērsa uzmanību "BE Group" stendam, piedāvājot apmeklētājiem savā starpā mēroties spēkiem.

BEING Polija

Sekmīgi kopā jau desmit gadu!

1998. gada oktobrī Zviedrijas uzņēmums "Bröderna Edstrand AB" nodibināja jaunu filiāli Polijā – "BE Stal i Metal". "BE Group" saprata, ka var nodrošināt vienmērīgu augstākās kvalitātes izstrādājumu piegādi, kas toreiz bija retums Polijā. Kopš tā laika uzņēmums ir nepārtraukti attīstījies un uzlabojis klientiem paredzētās izstrādājumu programmas pieejamību.

Jerži Banis (Jerzy Banys) no "ZPUE" (Wloszczowa), ilggadējs "BE Group" klients, raksturo uzņēmumu sadarbību:

"BE Group" lielākā vērtība ir augstākā līmeņa darba kvalitāte un klientu apkalpošana. Visas piegādes tiek veiktas noteiktajā laikā. Realizācijas daļas vadītāji uzrauga visu izstrādājuma piegādes ķēdi un pārbauda, vai izstrādājums ir piegādāts laikā. Viņi ir nepārprotami ieinteresēti, lai mēs būtu gandarīti. Pateicoties sadarbībai ar "BE Group", mūsu uzņēmums var izpildīt klientu pasūtījumus ātrāk."

Ādams Pietrovičs (Adam Pietrowicz), alumīnija izstrādājumu nodaļas produktu menedžeris, kurš strādā ar "BE Group" Polijā no dibināšanas sākuma, ir ļoti optimistisks par sadarbību nākotnē:

"Manuprāt, mūsu apkalpošanas piedāvājumu tālāka attīstība, ieguldījumi cilvēku resursos un starptautiskā uzņēmuma jaudas izmantošana ir ļoti laba stratēģija sadarbībai ar "BE Group". Ā. Pietrovičs secina:

"Vislielākā "BE Group" priekšrocība ir tā, ka viņi patiesi atbalsta klientus, lai veicinātu viņu konkurētspēju."

Jaunie izstrādājumi veicina uzņēmējdarbību Slovērijas tirgū

Uzņēmums "BE Group" savu darbību Slovērijā uzsāka 2005. gadā. Tas izplata izstrādājumus no noliktavām -Velki Kapušani (Velké Kapušany) un Martinā (Martin), kā arī no trim nosūtāmo preču glabātavām. Uzņēmums piedāvā karsti un auksti velmētas plāksnes, nodilumizturīgas

tērauda loksnes, augstas izturības loksnes un tvaika katlu (boileru) plāksnes.

"Mūsu klienti ir mūsu uzņēmuma spoguļi! Ja mēs varam veicināt viņu konkurētspēju, arī mēs no tā iegūstam," saka Peters Balints (Peter Balint), uzņēmuma "BE Group" izpilddirektors Slovērijā. "Pēdējā laikā ir pieaudzis pieprasījums pēc garāka izmēra izstrādājumiem. Pārstāvo starptautisku uzņēmumu grupu, mēs varam paplašināt mūsu izstrādājumu klāstu ļoti īsā laikā."

P. Balints turpina: "Pie mūsu speciālo izstrādājumu klāsta, piemēram, nodilumiz-



turīgām tērauda loksēm ("DILLIDUR" 400, 450, 500 un "FORA" 400, 450, 500), augstas izturības loksēm ("Dillimax" 690, S690QL, S890QL un S960QL) un tvaika katlu plāksnēm (P265GH), mēs esam pievienojuši vairākus jaunus marķus izstrādājumus (P355NL1, P355NL2, 16Mo3 un S355NL1). Mums arī ir HEA, HEB, IPE, INP, UNP un L profili, kā arī plakanie stieņi un platās tērauda loksnes. Pēc pieprasījuma mēs varam arī piegādāt slēgtus profilus un karsti velmētas plāksnes. "Nobeigmā viņš saka: "Lai novērtētu, cik lielā mērā esam orientēti uz pakalpojumu sniegšanu un konkurētspējīgi, vienkārši piezvaniet mums! Mēs ļoti vēlamies sniegt Jums plašāku informāciju!"

"BE Group" piegādā materiālus "John Crane Sigma" Čehijā



Uzņēmums "John Crane", kuram ir filiāles vairāk nekā 50 valstīs, ir atzīts līderis pasaulē mehānisko blīvju piegādes un pakalpojumu sniegšanā, naftas un gāzes pārstrādes, ķīmiskajā, farmaceitiskajā, celulozes un papīra rūpniecībā un kalnrūpniecībā.

"John Crane" nodrošina komplicētu mehānisko blīvju un blīvēšanas atbalsta sistēmu plašu klāstu sūkņiem, kompresoriem un citām rotējošām iekārtām. To papildina arvien lielāka komplicētu gultņu, filtru un pārvadu sajūgu izvēle. Visu šo izstrādājumu izplatību veicina globāls tirdzniecības un apkalpošanas tīkls.

Tā klienti ir naftas un gāzes pārstrādes uzņēmumi, sūkņu un kompresoru ražotāji, ķīmiskās un citu nozaru pārstāvji visā pasaulē. Īpaši liels pieprasījums pēc "John Crane" izstrādājumiem ir naftas, gāzes un naftas ķīmijas nozarē, kas ir uzņēmuma plašākais darbības tirgus.



Uzņēmums "BE Group" ir palielinājis savu jaudu Prerovas servisa centrā un arī paplašinājis tā materiālu piedāvājuma klāstu."

BEING saruna ar Daniēlu Matuščiku, "John Crane Sigma" vecāko iepirkuma daļas vadītāju Čehijā

Mēs tikāties ar D. Matuščiku šoruden un vaicājam par viņa uzņēmuma sadarbību ar "BE Group".

Kad Jūs iepazīnāties ar "BE Group" darbību?

2006. gadā sāku strādāt uzņēmumā "John Crane", un tas jau sadarbojās ar "BE Group". Kopš tā laika esmu ievērojis "BE Group" izaugsmi Čehijā, jo tas piedāvā plašāko izstrādājumu klāstu un ir pārcēlies uz lielākām telpām.

Ko galvenokārt Jūs pārkat no "BE Group"?

Galvenais mūsu uzņēmējdarbībā izmantotais izstrādājums ir 316L tipa pagarinātie stieņi. "BE Group" var piegādāt tos 24 stundu laikā no pieņemšanas brīža. Kad uzņēmums "BE Group" koncentrēja savu darbību uz apkalpošanu, mēs sākām to izmantot izstrādājumu uzglabāšanai un mūsu pašu materiālu griešanai. Tas, protams, ir uzlabojis mūsu uzņēmuma efektivitāti.

Kādas ir priekšrocības, strādājot kopā ar "BE Group"?

Uzņēmumam "John Crane" ļoti svarīga ir piegādes izpilde. Tāpēc kā galveno priekšrocību sadarbībā ar "BE Group" es uzskatu pagarināto materiālu piegādi 24 stundu laikā. Mēs jūtam, ka uzņēmumam "BE Group" ir pietiekama liela darbības efektivitāte un drošums, lai maksimāli ātri izpildītu mūsu pieprasījumus.

Kādas ir izaugsmes iespējas

kopā ar "BE Group"?

Tā kā mēs izmantojam daudz dažādus materiālus, būtu labi, ja "BE Group" varētu palielināt savu izstrādājumu klāstu, nezaudējot konkurētspēju piegādes un cenu ziņā.

Vai Jūs zināt par neseno "Czechprofil" un "Ferram Steel" iegādi?

Es zinu, ka "BE Group" meklēja iespēju iegādāties jaunus uzņēmumus, vēloties nostiprināt savas pozīcijas Čehijā un Austrumeiropā. Tā ir laba ziņa mums. Uzņēmums "BE Group" ir palielinājis jaudu Prerovas servisa centrā un arī paplašinājis tā materiālu piedāvājuma klāstu.

Vai "BE Group" ir priekšrocība kā starptautiskam uzņēmumam, kas atstījis savu uzņēmējdarbību arī citās valstīs?

Uzņēmumam "BE Group" noteikti ir lielākas priekšrocības parrunās ar piegādātājiem un tēraudlietuvēm, jo tam ir filiāles daudzās valstīs un globāls tirdzniecības tīkls. Ja runājam par konkurētspējīgām cenām, tad tā ir priekšrocība mums. Pateicoties mūsu veiksmīgajai sadarbībai Čehijā, esmu pārliecināts, ka "BE Group" varēs piedāvāt pakalpojumus arī mūsu meitas uzņēmumiem citās valstīs.